



## Der einfache Weg für Einsteiger ins Network-Marketing:

Wir empfehlen, den monatlichen Eigenbedarf nach Möglichkeit mit der Einschreibung eines neuen Kunden zu verbinden. Das können Familienmitglieder, Freunde, Geschäftspartner oder Bekannte sein, die einem vertrauen. Man bestellt also über diese Menschen seine Produkte nach, bezahlt und verbraucht aber die Produkte selbst. In 11 Monaten ist man so (bei empfohlener Einnahme der Produkte) spätestens im Rang PREMIUM.

Diese Methode bringt folgende Vorteile mit sich:

- 1) Höhere Bonuszahlung, denn auf Bestellungen über den eigenen Account gibt es keine Rückvergütung oder Boni o.ä..
- 2) Die Mindestnachbestellmenge über den eigenen Account für die Berechtigung auf andere Provisionen (Qualifikation) ist in den Rängen BUILDER und LEADER nur eine Dose Laminine pro Monat, (bei normaler Einnahme reicht das gerade eine Woche für einen Erwachsenen). Im Rang PREMIUM genügen z.B. zwei Dosen Digestive für die Berechtigung auf Provision.
- 3) Die kleinen Einstiegspakete sind vergleichsweise günstig und entsprechen in etwa dem empfohlenen monatlichen Bedarf eines Erwachsenen. Sie können beliebig um weitere Produkte ergänzt werden. Also kann man mit jeder „monatlichen Normaldosis“ als Nachbestellung einen neuen Kunden einschreiben. Größere Pakete bieten zwar einen kleinen Preisvorteil. Doch die Splittung in mehrere kleinere Pakete verbunden mit der Einschreibung mehrerer Neukunden ist langfristig gesehen WESENTLICH geschickter.
- 4) Die Registrierung eines Neukunden bringt zudem immer den Fast-Start-Bonus.
- 5) Das geforderte Gruppenvolumen für die Qualifikation zum Bonus im aktuellen Rang wird so leichter erreicht.
- 6) **Weitere registrierte Kunden bewirken einen höheren Rang und damit eine bessere Provisionen.**  
Geht man davon aus, dass man jeden Monat eine Nachbestellung macht und damit einen Neukunden registriert, passiert folgendes:
  - nach **zwei Monaten** erhält man den Rang **PARTNER**
  - nach **drei Monaten** erhält man den Rang **BUILDER**
  - nach **6 Monaten** erhält man den Rang **LEADER**
  - nach **10 Monaten** erhält man den Rang **PREMIUM**

## Der steile Weg für bereits erfahrene Networker:

- 1) Eigene Registrierung als Kunde
- 2) Einschreibung von drei Kunden, damit Erlangung des Ranges „BUILDER“.
- 3) Aufbau zweier dieser Kunden zum Rang „BUILDER“, damit Erlangung des Ranges „LEADER“
- 4) Eintragung von zwei weiteren Kunden in die Firstline.
- 5) Drei weitere BUILDER in der Firstline aufbauen – und schon ist man PREMIUM und damit in der höchsten Provisionsstufe für Matrix-Bonus und Coded-Bonus.  
Hierzu kann man eigene Neukunden als Neukunden der Firstline eintragen. Sinnvoller Weise jeweils in die ersten beiden Linien, da man von diesen Linien ja den Coded Bonus bekommt.
- 6) Erst danach empfehlen wir den Aufbau weiterer Linien als First Line. Oft empfiehlt es sich jedoch auch dann noch, in der weiteren Tiefe den Strukturaufbau zu fördern, um die Duplikation zu beschleunigen. Dies sollte man von Fall zu Fall in Ruhe und genau abwägen – gerne unterstützen wir dabei.



Der „steile“ Weg braucht einige Neukunden mehr als der einfache Weg mit 10 Kunden in der Firstline. Man benötigt bei für diese Alternative 5 Kunden in der Firstline, die den Rang BUILDER erreicht haben– also  $5 + 5 \times 3 = 20$  Neukunden zum PREMIUM.

Weil die Firstline eigene Neukunden mitbringt, ist die Differenz unter dem Strich vermutlich 0 oder im besten Fall braucht man tatsächlich sogar nur 5 eigene Neukunden in der Firstline, um selbst den Rang PREMIUM zu erreichen – statt 10 über den einfachen Weg.

Der „steile“ Weg bedarf in aller Regel mehr Einsatz, Verständnis, Geduld und Energie, um die 5 Menschen in der Firstline auf ihrem Weg zum Rang „BUILDER“ zu begleiten und zum Ziel zu führen. Jeder Mensch ist anders, man hat sich also auf völlig unterschiedliche Charaktere einzustellen. Letztlich braucht man aber eben nur das Weiterzugeben, was man selbst schon geschafft hat. Und genau das macht die Sache sooo interessant, finden wir.

Der große Vorteil des „steilen“ Weges ist, dass man es von Anfang an „richtig“ vormacht und das Wissen dupliziert. Und wenn dann jeder in der Downline weiß, wie man 5 BUILDER aufbaut, um selbst den Rang PREMIUM zu erreichen und dieses Wissen anwendet und ebenfalls weitergibt – DANN kann man wirklich von einem passiven Einkommen und stabilem Wachstum sprechen.

### **Fazit:**

Das Marketingsystem von LPGN ist sehr fein abgestimmt und nimmt einen gewissermaßen an die Hand. Es fällt relativ einfach, realistische und erreichbare Ziele zu definieren und diese dann eben auch zu erreichen. Und wenn man mal nicht weiterweiß – dann gibt es ja auch noch die Upline, die einem hilfreich mit Rat und Tat zur Seite steht.

### **Noch etwas ganz Wichtiges zum Schluss:**

Der einmal erreichte Rang ist unabhängig von der Aktivität einst geworbener Kunden. Das heißt, man verliert nicht seinen Rang, wenn diese Kunden nicht aktiv bleiben. Und umgekehrt werden Sie beim Zählen der Ebenen für den Matrix-Bonus nicht eingerechnet – man spricht deshalb von einem **kompensierten** Marketingplan, so dass keine Ebenen verlorengehen durch inaktive Kunden – das ist einfach nur fabelhaft.

Unser Prädikat lautet deshalb:

**Besser und fairer geht es aus unserer Sicht nicht !**